



**Donald J. Shepard**

**Voorzitter Raad van Bestuur  
AEGON N.V.**

**Algemene Vergadering van Aandeelhouders  
Den Haag, 21 april 2005**

**Dames en heren, goedemorgen. Hartelijk dank voor uw aanwezigheid.**

**Het doet ons genoegen met u de resultaten over 2004 van onze bedrijven in Amerika, Europa en Azië te bespreken. Laat mij beginnen met de belangrijkste ontwikkelingen die zich in 2004 hebben voorgedaan.**

**Zoals u weet, hebben wij te maken gehad met een aantal uitdagende kwesties. Desondanks is AEGON erin geslaagd de sterke financiële performance te handhaven. We hebben veel van onze mensen gevraagd; maar de positieve resultaten die wij afgelopen maand hebben gepubliceerd, tonen duidelijk aan dat zij de uitdagingen aan kunnen. We zijn met name tevreden over het feit dat alle grote landenunits een bijdrage hebben geleverd aan de winstgroei in 2004.**

**In 2004 hebben wij ons wijdvertakte multi-channel distributienetwerk verder kunnen versterken. Zoals we in het verleden al eens hebben gezegd, blijft dit multi-channel netwerk een belangrijk onderscheidend kenmerk van AEGON.**

**Ons samenwerkingsverband met Caja de Ahorros del Mediterráneo is succesvol van start gegaan en is voor ons van belang om toegang te krijgen tot het belangrijke bankkanaal in Spanje. Het aantal verkooppunten daar blijft groeien. Het zullen er naar verwachting eind 2005 zo'n 1.000 zijn.**

**De levensverzekeringsproductie van dit samenwerkingsverband bedroeg over de periode juni 2004 tot eind 2004 ongeveer 130 miljoen euro. Dat is op 100% basis. Ons aandeel is bijna 50%. In 2004 is de distributie via het sterke bank-assurantiekanaal verder ontwikkeld. Zo zijn wij in China overeenkomsten aangegaan met vijf van de grotere banken. In deze belangrijke groeimarkt verkopen wij onze producten daarnaast via 100 verkooppunten. En in oktober zijn we een samenwerkingsovereenkomst aangegaan met de Agricultural Bank of China. Bovendien hebben wij een licentie ontvangen om levensverzekeringsactiviteiten in Beijing op te starten.**

**Voorts heeft AEGON in december zijn belang in La Mondiale Participations uitgebreid van 20% naar 35%. Daarmee is onze positie op de Franse levensverzekerings- en pensioenmarkt en onze samenwerking met de grootste aanbieder van collectieve pensioenen in Frankrijk versterkt.**

**Gedurende het hele jaar zijn we ons blijven richten op dat waar we goed in zijn: levensverzekeringen, pensioenen en spaar- en beleggingsproducten. Levensverzekeringen en pensioenen genereerden in 2004 meer dan 80% van onze winst.**

**In lijn met deze strategie hebben wij het afstoten van de niet-kernactiviteiten van Transamerica Finance Corporation afgerond met de verkoop in november van de zeecontainer activiteiten en recent met de verkoop van de activiteiten op het gebied van leasing van Europese opleggers.**

**Verder hebben wij de verkoop aangekondigd van ons Spaanse schadebedrijf aan de Reale Mutua Group. Tegelijkertijd hebben wij aanvullende levenactiviteiten én extra distributiecapaciteit via het bestaande agentennetwerk van Reale Mutua verworven.**

**En zoals u wellicht vorige week heeft gehoord, hebben wij een overeenkomst gesloten om onze Duitse dochteronderneming, die actief is onder de naam MoneyMaxx, te verkopen aan Deutscher Ring.**

**Een van onze lange termijn doelstellingen is om een leidende positie op selectieve markten te verwerven. Gegeven de veranderingen op de Duitse markt, werd het duidelijk dat we deze doelstelling met onze MoneyMaxx activiteiten niet zouden bereiken.**

**Rest mij nog u te melden dat de vermogenspositie van AEGON in 2004 verder is verbeterd. Met ons voorstel aan u om het dividend met 5% te verhogen, geven wij uitdrukking aan ons vertrouwen in AEGON, onze aanhoudend sterke vermogenspositie en de verbeterde kasstromen.**

**Voor een financiële dienstverlener zoals AEGON hebben de financiële markten per definitie een grote invloed op de resultaten.**

**Soms pakt dat goed uit, soms niet.**

**In 2004 waren de omstandigheden voor ons bedrijf over het algemeen gunstiger, een zeer groot verschil met de situatie van een paar jaar geleden.**

**Er was sprake van een gestage verbetering op de aandelenmarkten, met name in de tweede helft van het jaar.**



**Hoewel de lange rente relatief laag blijft, zijn er aanwijzingen voor een mogelijke rentestijging, met name in de Verenigde Staten, als de economie daar blijft groeien.**

**De zwakkere dollar had een negatief effect op onze winstgroei uitgedrukt in euro's in 2004.**

**Bij constante wisselkoersen zou de groei van de winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed 8 procentpunten hoger zijn uitgekomen.**

**Wat de verliezen op onze kredietportefeuille betreft, gaf 2004 een vriendelijker beeld te zien.**

**Daarnaast is het percentage kredietverliezen wereldwijd in de loop van het jaar geleidelijk afgenomen.**

**Al deze factoren zijn van grote invloed geweest op onze winstontwikkeling, naast maatregelen die door het management zijn genomen, waaronder verbeterde productmarges, verdere kostenbeheersing en andere maatregelen om de winstgevendheid te verbeteren.**

**De komende minuten zal ik onze resultaten toelichten.**

**Zoals we al vaak hebben gezegd, blijven we nadruk leggen op winstgevendheid. We hebben altijd al - en zullen dat ook blijven doen - de nadruk gelegd op winstgevende groei boven korte termijn omzetgroei, zeker als die omzetgroei gepaard gaat met een risico/rendements-profiel dat niet aan onze eisen voldoet.**

(in EUR miljoenen, behalve gegevens per aandeel)

	2004	Δ
Winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed	1.783	22%
+		
Gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed	600	-
=		
Winst vóór belasting en bijz. posten	2.383	100%
+		
Bijzondere posten	- 218	-
=		
Winst vóór belasting	2.165	81%
-/-		
Belastingen	- 511	35%
+		
Niet geconsolideerde deelnemingen	9	-
=		
Nettowinst	1.663	61%

Onze winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed - die inzicht geeft hoe de onderliggende activiteiten zich hebben ontwikkeld - is met 22% gestegen (bij gelijkblijvende wisselkoersen zelfs met 30%). De nettowinst steeg bij gelijkblijvende wisselkoersen met 75%.

(in EUR miljoenen, behalve gegevens per aandeel)

	2004	Δ
Winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed	1.783	22%
+		
Gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed	600	-
=		
Winst vóór belasting en bijz. posten	2.383	100%
+		
Bijzondere posten	- 218	-
=		
Winst vóór belasting	2.165	81%
-/-		
Belastingen	- 511	35%
+		
Niet geconsolideerde deelnemingen	9	-
=		
Nettowinst	1.663	61%

Als we wat nauwkeuriger naar de componenten kijken waaruit de nettowinst is opgebouwd, beginnen we met de winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed, die zoals gezegd met 22% is gestegen. Dit cijfer is eigenlijk de beste maatstaf voor de onderliggende prestaties van onze landenunits.

(in EUR miljoenen, behalve gegevens per aandeel)

	2004	Δ
Winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed	1.783	22%
+		
Gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed	600	-
=		
Winst vóór belasting en bijz. posten	2.383	100%
+		
Bijzondere posten	- 218	-
=		
Winst vóór belasting	2.165	81%
-/-		
Belastingen	- 511	35%
+		
Niet geconsolideerde deelnemingen	9	-
=		
<b>Nettowinst</b>	<b>1.663</b>	<b>61%</b>

Maar zoals u weet, hebben wij ook een grote beleggingsportefeuille in aandelen en vastgoed. Over 2004 realiseerden we met deze beleggingen een winst van 600 miljoen euro, terwijl er in 2003 sprake was van een verlies van 270 miljoen euro.

(in EUR miljoenen, behalve gegevens per aandeel)

	2004	Δ
Winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed	1.783	22%
+		
Gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed	600	-
=		
Winst vóór belasting en bijz. posten	2.383	100%
+		
Bijzondere posten	- 218	-
=		
Winst vóór belasting	2.165	81%
-/-		
Belastingen	- 511	35%
+		
Niet geconsolideerde deelnemingen	9	-
=		
Nettowinst	1.663	61%

**Bij elkaar levert dat een winst vóór belastingen en bijzondere posten op van 2 miljard 383 miljoen euro. Zoals onlangs aangekondigd hebben wij het aan Dexia betaalde schikkingsbedrag van 218 miljoen euro als bijzondere post ten laste gebracht van de winst over 2004.**

(in EUR miljoenen, behalve gegevens per aandeel)

	2004	Δ
Winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed	1.783	22%
+		
Gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed	600	-
=		
Winst vóór belasting en bijz. posten	2.383	100%
+		
Bijzondere posten	- 218	-
=		
Winst vóór belasting	2.165	81%
-/-		
Belastingen	- 511	35%
+		
Niet geconsolideerde deelnemingen	9	-
=		
<b>Nettowinst</b>	<b>1.663</b>	<b>61%</b>

Daarmee rekening houdend steeg de winst vóór belastingen met 81% tot 2 miljard 165 miljoen euro. En natuurlijk moeten wij dan ook belasting betalen. In 2004 bedroeg die 511 miljoen euro.



*(in EUR miljoenen, behalve gegevens per aandeel)*

	2004	Δ
Winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed	1.783	22%
+		
Gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed	600	-
=		
Winst vóór belasting en bijz. posten	2.383	100%
+		
Bijzondere posten	- 218	-
=		
Winst vóór belasting	2.165	81%
-/-		
Belastingen	- 511	35%
+		
Niet geconsolideerde deelnemingen	9	-
=		
Nettowinst	1.663	61%

Ten slotte hebben we 9 miljoen euro die onder niet-geconsolideerde deelnemingen staat vermeld, welk bedrag betrekking heeft op ons aandeel in het samenwerkingsverband met CAM en ons belang in La Mondiale Participations. Het bedrag dat vorig jaar onder deze post werd vermeld, betrof de winst van TFC.

(in EUR miljoenen, behalve gegevens per aandeel)

	2004	Δ
Winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed	1.783	22%
+		
Gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed	600	-
=		
Winst vóór belasting en bijz. posten	2.383	100%
+		
Bijzondere posten	- 218	-
=		
Winst vóór belasting	2.165	81%
-/-		
Belastingen	- 511	35%
+		
Niet geconsolideerde deelnemingen	9	-
=		
<b>Nettowinst</b>	<b>1.663</b>	<b>61%</b>

**Zoals gezegd, is het grootste deel van de TFC activiteiten in 2004 afgestoten. Al deze posten meegerekend, zien we dat de nettowinst in 2004 met 61% is toegenomen.**

**Voordat Jos u de echte details geeft, wil ik nog een aantal andere kerncijfers noemen. Onze totale omzet is in 2004 met 4% gestegen tot 28 miljard 513 miljoen euro.**

**De twee belangrijkste componenten van de omzet zijn de bruto premies en de beleggingsopbrengsten.**

**Aangezien de bruto premies stabiel bleven, is de omzetstijging vooral toe te schrijven aan hogere beleggingsopbrengsten, waarin een gerealiseerde winst op aandelen en vastgoed van 600 miljoen euro is opgenomen.**

**Tegelijkertijd zijn de totale kosten en de uitkeringen aan polishouders met 1% gedaald.**

**De hogere omzet, lagere uitkeringen en lagere kosten hebben een gunstig effect gehad op ons bedrijfsresultaat.**

**AEGON Amerika is nog steeds onze grootste landenunit en genereert 69% van de groepswinst.**

**De twee andere grote landenunits zijn natuurlijk AEGON Nederland en AEGON UK.**

**De rest van de winst is afkomstig van de activiteiten in Spanje, Hongarije en Taiwan.**

**De strategie van AEGON is niet veranderd, maar alles staat of valt natuurlijk met de uitvoering ervan.**

**Wij blijven altijd zoeken naar mogelijkheden om onze bestaande activiteiten te verbeteren.**

**Dit betekent dat we naar de basisstructuur van onze activiteiten kijken, naar ons productassortiment en naar mogelijkheden om de kosten te verlagen.**

**Verder zijn we constant op zoek naar mogelijkheden om onze distributierelaties te versterken, die soms al meer dan 20 jaar bestaan. Tegelijkertijd willen we onze concurrentiepositie en onze reputatie als efficiënte, kostenbewuste aanbieder in stand houden.**

**We blijven nadruk leggen op winstgevende groei. Naar onze stellige overtuiging is een sterke vermogenspositie van essentieel belang om concurrerend te kunnen zijn op zowel onze belangrijkste als op zich ontwikkelende markten. Dit geldt zeker wanneer je als onderneming naar de juiste expansiemogelijkheden zoekt, hetzij door de ontwikkeling van nieuwe activiteiten, hetzij door gerichte acquisities of het aanboren van nieuwe markten.**

**Om u een voorbeeld te geven hoe dit in zijn werk gaat, in Hongarije hebben wij onze kennis en ervaring op het gebied van het beheer van pensioenfondsen - we kregen er daar in 2004 circa 56.000 nieuwe deelnemers bij - met succes ingezet om een beheermaatschappij voor pensioenfondsen in buurland Slowakije op te zetten.**

**Er zijn duidelijke tekenen dat deze beheermaatschappij een succes gaat worden en we zijn hard bezig om het minimum aantal van 50.000 deelnemers te realiseren.**

**Om zo efficiënt mogelijk te zijn, wordt de administratie in Slowakije ondersteund door ons succesvolle Hongaarse bedrijf. Wat de verdere groeimogelijkheden in deze regio betreft, we hebben onlangs een licentie verkregen om in Tsjechië levensverzekeringen te mogen verkopen. Vorige week waren Alex en ik in Praag voor de officiële start van de activiteiten.**

**Ook in Azië zien we belangrijke groeimogelijkheden met als uitvalsbasis onze activiteiten in China en Taiwan.**

**Voor alle duidelijkheid wil ik nog opmerken dat wij niet zomaar in alle landen een bedrijf willen opzetten.**

**Ons doel is om kwaliteit te leveren.**



**Dat betekent dat wij onze kennis en ervaring slechts op selectieve markten willen aanwenden, waar wij naar verwachting extra waarde kunnen creëren en onze rendementsdoelstellingen kunnen realiseren.**

**Japan en India zijn nog steeds aantrekkelijke markten.**

**Het hangt echter allemaal af van de juiste timing en het vinden van de juiste partners.**

**Bovendien moeten we in staat zijn om de juiste schaalgrootte te bereiken.**

**Dit geldt zowel voor onze bestaande markten als voor de zich ontwikkelende markten.**



**AEGON Direct Marketing is een van de grootste direct-marketing bedrijven ter wereld op het gebied van levensverzekeringen en aanvullende ziektekostenverzekeringen.**

**En wij geloven dat het bedrijf de kennis en ervaring in huis heeft om internationale groeimogelijkheden voor ons te creëren.**

**Door middel van direct marketing kunnen wij - met name in de opstartfase of als we ergens van nul af aan beginnen - onze verkoop- en marketing expertise benutten en samenwerken met partners met lokaal bekende merken, zodat we dichterbij de klant zitten.**

**Op deze manier kunnen wij tegen lage kosten nieuwe markten aanboren waar in potentie snel resultaten kunnen worden bereikt. Via AEGON Direct Marketing zijn wij actief in Zuid-Korea, Taiwan, Japan, en in Italië, Duitsland, Spanje, het Verenigd Koninkrijk en Australië.**

**Voordat ik het woord geef aan Jos, wil ik graag onderstrepen dat wij veel vertrouwen hebben in ons bedrijf en belangrijke kansen zien voor de verzekeringssector in het algemeen. Nu de overheid de verantwoordelijkheid voor pensioenen en inkomensbescherming steeds meer naar de particuliere sector verlegt, en nieuwe markten ontstaan en zich uitbreiden, is AEGON goed gepositioneerd om de groeimogelijkheden te benutten.**

**Het is duidelijk dat mensen langer leven, waardoor er meer vraag ontstaat naar uiteenlopende vermogensbeschermingsproducten, wat bijzonder goed aansluit bij onze kennis en ervaring op het gebied van (pre-) pensioenproducten.**

**Verder zien we veel potentieel op de nog onderontwikkelde markt voor middeninkomens, in de VS ruim 55 miljoen huishoudens met een jaarinkomen tussen 25.000 en 100.000 dollar.**

**Veel mensen uit deze groep denken dat zij te weinig hebben gespaard of te weinig doen voor hun pensioen of voor andere lange termijn financiële doelen.**

**Ten slotte zien we een behoorlijk potentieel op de zogenoemde 'ontsparingsmarkt' ontstaan - mensen die in de loop van de tijd een behoorlijk vermogen hebben opgebouwd en dat in hun pensioenfase willen gaan gebruiken.**

**Wanneer wij ons blijven richten op onze kernactiviteiten, op winstgevendheid en op de verdere ontwikkeling van een sterke distributiecapaciteit, kunnen wij met succes inspelen op deze veranderende behoeften en nieuwe wensen van onze klanten.**

**Bij aanhoudend lage kredietverliezen, een licht hogere rente en stabiele aandelenmarkten en met alle interne maatregelen die op stapel staan, verwachten wij dat 2005 wederom een succesvol jaar voor AEGON zal zijn.**



**Jos Streppel**

**Lid Raad van Bestuur  
AEGON N.V.**

**Algemene Vergadering van Aandeelhouders  
Den Haag, 21 april 2005**

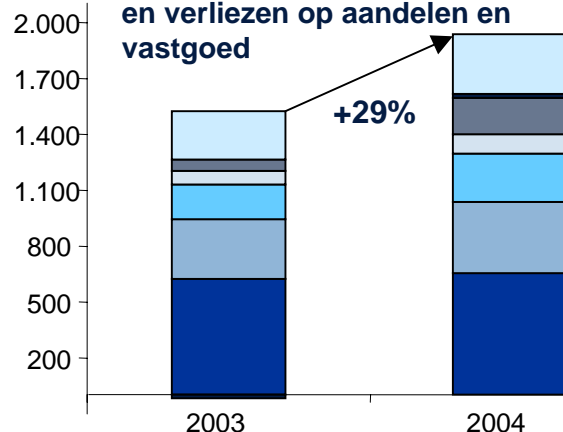
(in miljoenen)	2004	2003	Δ	4kw	4kw	Δ
				2004	2003	
<b>Amerika (USD)</b>	<b>1.931</b>	<b>1.499</b>	<b>29%</b>	<b>468</b>	<b>430</b>	<b>9%</b>
<b>Nederland (EUR)</b>	<b>352</b>	<b>303</b>	<b>16%</b>	<b>89</b>	<b>108</b>	<b>- 18%</b>
<b>Verenigd Koninkrijk (GBP)</b>	<b>151</b>	<b>130</b>	<b>16%</b>	<b>41</b>	<b>38</b>	<b>8%</b>
<b>Overige landen (EUR)</b>	<b>109</b>	<b>76</b>	<b>43%</b>	<b>24</b>	<b>15</b>	<b>60%</b>
<b>Totaal groep (EUR)</b>	<b>1.783</b>	<b>1.463</b>	<b>22%</b>	<b>405</b>	<b>449</b>	<b>- 10%</b>

(in miljoenen)	2004	2003	Δ	4kw	4kw	Δ
				2004	2003	
<b>Amerika (USD)</b>	<b>1.931</b>	<b>1.499</b>	<b>29%</b>	<b>468</b>	<b>430</b>	<b>9%</b>
<b>Nederland (EUR)</b>	<b>352</b>	<b>303</b>	<b>16%</b>	<b>89</b>	<b>108</b>	<b>- 18%</b>
<b>Verenigd Koninkrijk (GBP)</b>	<b>151</b>	<b>130</b>	<b>16%</b>	<b>41</b>	<b>38</b>	<b>8%</b>
<b>Overige landen (EUR)</b>	<b>109</b>	<b>76</b>	<b>43%</b>	<b>24</b>	<b>15</b>	<b>60%</b>
<b>Totaal groep (EUR)</b>	<b>1.783</b>	<b>1.463</b>	<b>22%</b>	<b>405</b>	<b>449</b>	<b>- 10%</b>



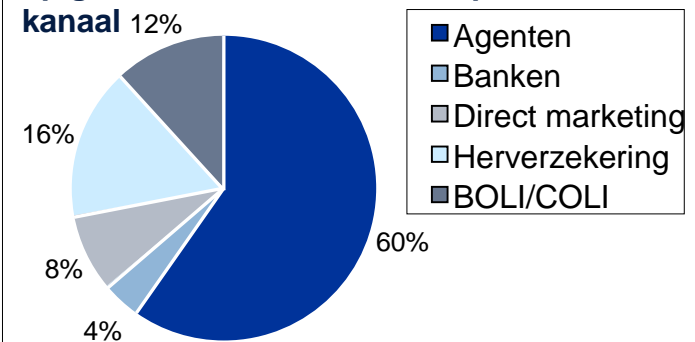
Amerika (USD miljoen)	2004	2003	Δ
<b>Omzet</b>	<b>18.341</b>	<b>16.538</b>	<b>11%</b>
<b>Winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed</b>	<b>1.931</b>	<b>1.499</b>	<b>29%</b>
<b>Nieuwe levensverzekeringsproductie op gestandaardiseerde basis (vergelijkbare basis)</b>	<b>1.087</b>	<b>1.032</b>	<b>5%</b>
<b>Stortingen</b>	<b>18.129</b>	<b>21.002</b>	<b>- 14%</b>
<b>Inkomsten genererende beleggingen</b>	<b>251.807</b>	<b>226.927</b>	<b>11%</b>
<b>Medewerkers (# exclusief loondienstagenten)</b>	<b>11.275</b>	<b>11.380</b>	<b>-1%</b>

**Winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed**



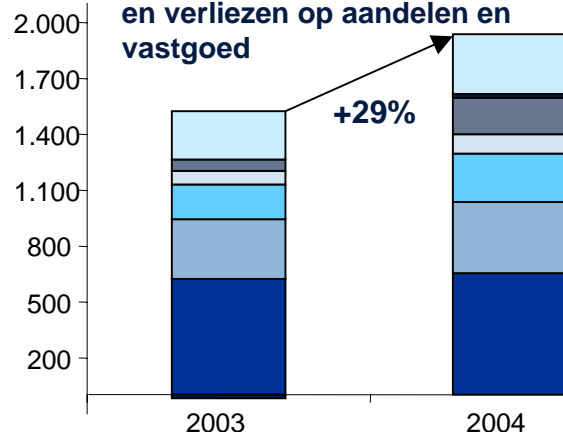
- Ziektekosten & ongevallen
- Vermogensbeheer
- Variabele annuities
- Leven voor rekening polishouders
- GICs en financieringsovereenkomsten
- Vaste annuities
- Traditioneel leven

**Nieuwe levensverzekeringsproductie op gestandaardiseerde basis per kanaal**



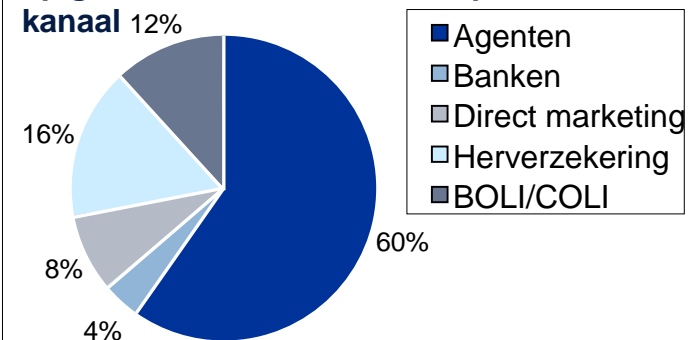
Amerika (USD miljoen)	2004	2003	Δ
<b>Omzet</b>	<b>18.341</b>	<b>16.538</b>	<b>11%</b>
<b>Winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed</b>	<b>1.931</b>	<b>1.499</b>	<b>29%</b>
<b>Nieuwe levensverzekeringsproductie op gestandaardiseerde basis (vergelijkbare basis)</b>	<b>1.087</b>	<b>1.032</b>	<b>5%</b>
<b>Stortingen</b>	<b>18.129</b>	<b>21.002</b>	<b>- 14%</b>
<b>Inkomsten genererende beleggingen</b>	<b>251.807</b>	<b>226.927</b>	<b>11%</b>
<b>Medewerkers (# exclusief loondienstagenten)</b>	<b>11.275</b>	<b>11.380</b>	<b>-1%</b>

**Winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed**

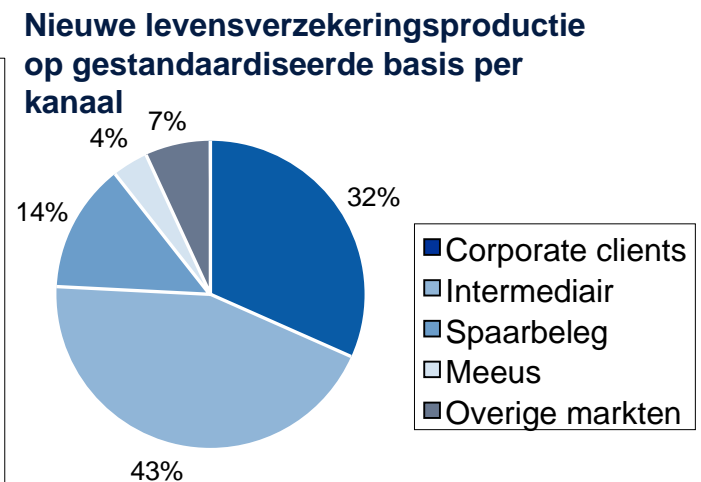
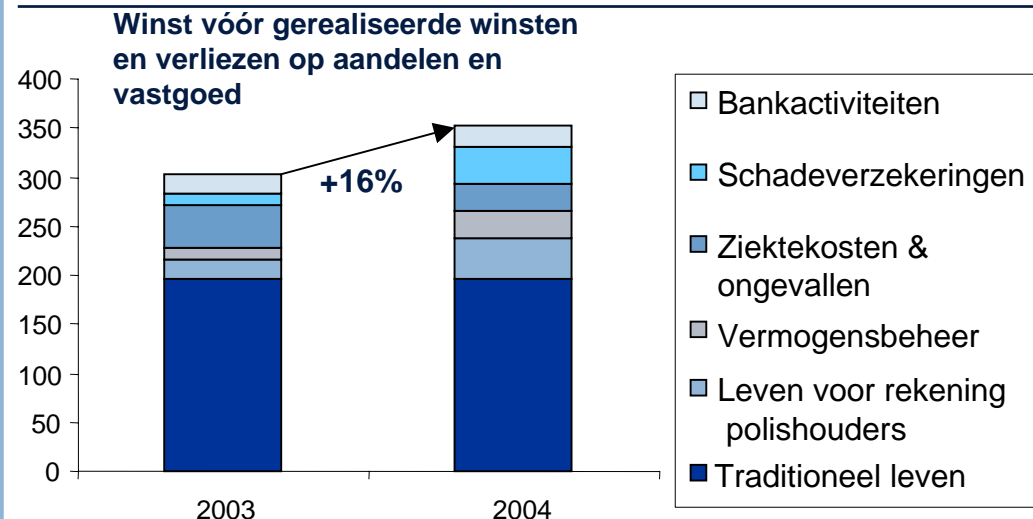


- Ziektekosten & ongevallen
- Vermogensbeheer
- Variabele annuities
- Leven voor rekening polishouders
- GICs en financieringsovereenkomsten
- Vaste annuities
- Traditioneel leven

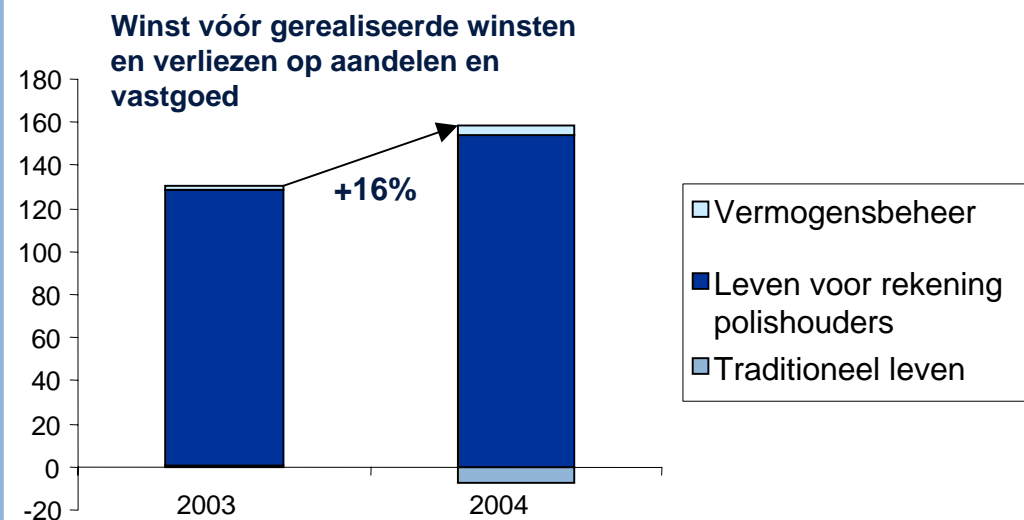
**Nieuwe levensverzekeringsproductie op gestandaardiseerde basis per kanaal**



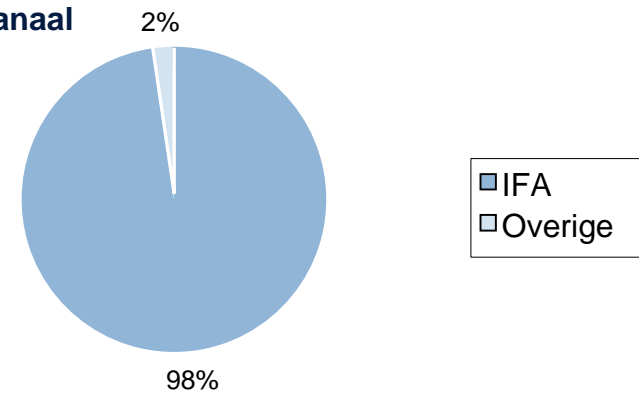
Nederland (EUR miljoenen)	2004	2003	Δ
Omzet	5.771	5.294	9%
Winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed	352	303	16%
Nieuwe levensverzekeringsproductie op gestandaardiseerde basis	227	272	- 17%
Spaarstortingen	2.881	2.899	- 1%
Inkomsten generende beleggingen	56.472	52.834	7%
Medewerkers (# exclusief loondienstagenten)	4.337	4.639	- 7%



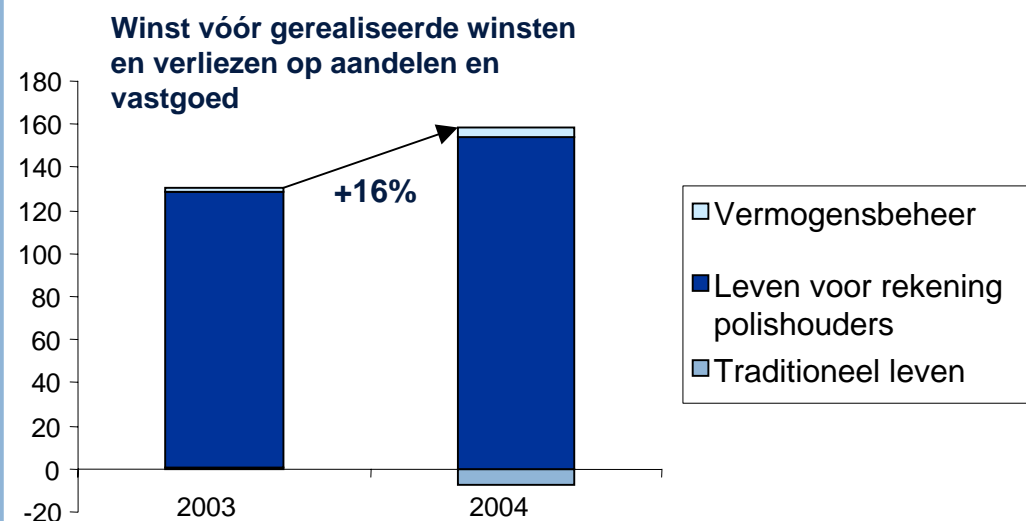
Verenigd Koninkrijk (GBP miljoenen)	F2004	2003	Δ
Omzet	4.189	4.274	- 2%
Winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed	151	130	16%
Nieuwe levensverzekeringsproductie op gestandaardiseerde basis	662	635	4%
Inkomsten genererende beleggingen	36.151	34.023	6%
Medewerkers (# exclusief loondienstagenten)	4.354	4.727	- 8%



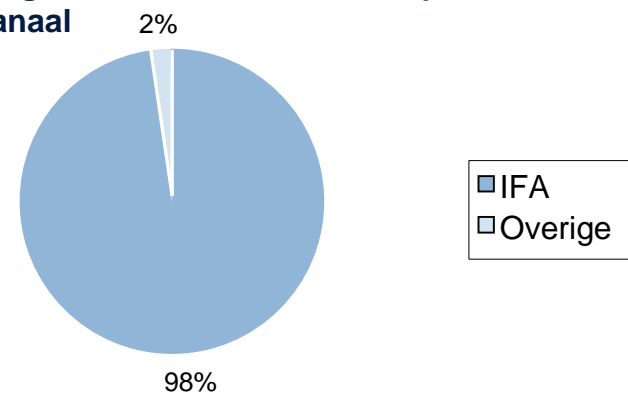
**Nieuwe levensverzekeringsproductie op gestandaardiseerde basis per kanaal**



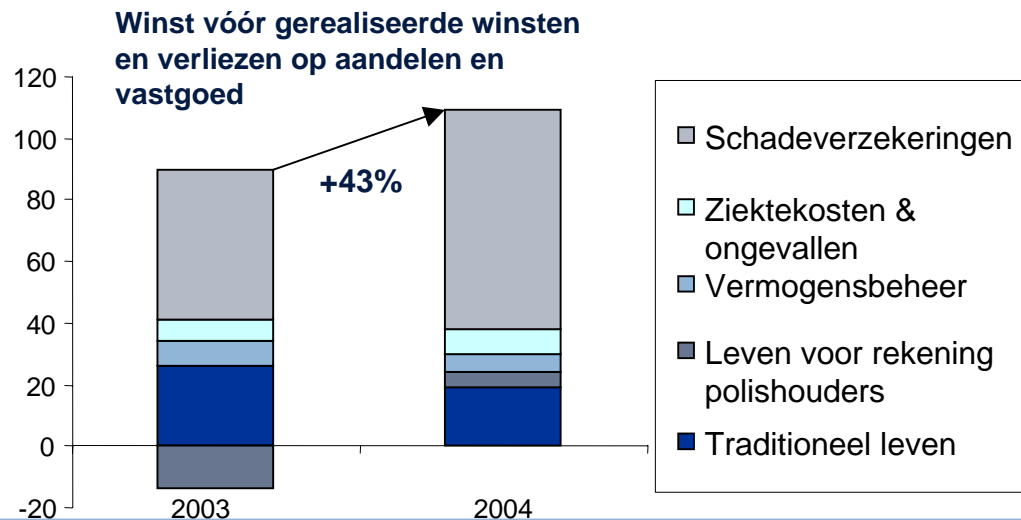
Verenigd Koninkrijk (GBP miljoenen)	F2004	2003	Δ
<b>Omzet</b>	<b>4.189</b>	<b>4.274</b>	<b>- 2%</b>
<b>Winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed</b>	<b>151</b>	<b>130</b>	<b>16%</b>
Nieuwe levensverzekeringsproductie op gestandaardiseerde basis	662	635	4%
Inkomsten genererende beleggingen	36.151	34.023	6%
Medewerkers (# exclusief loondienstagenten)	4.354	4.727	- 8%



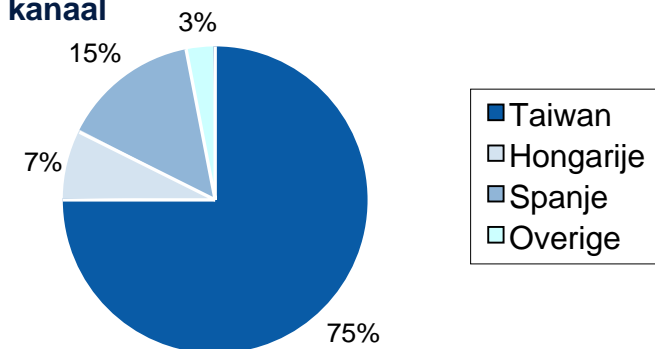
**Nieuwe levensverzekeringsproductie op gestandaardiseerde basis per kanaal**



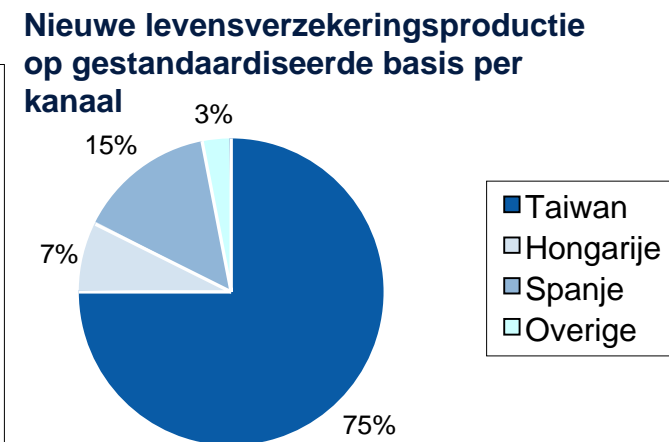
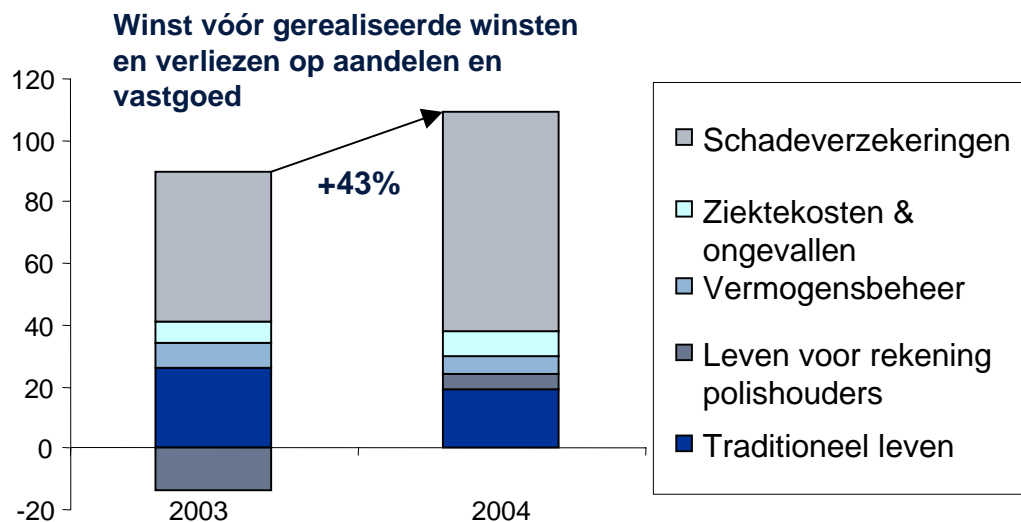
Overige landen (EUR miljoenen)	2004	2003	Δ
Omzet	1.491	1.393	7%
Winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed	109	76	43%
Nieuwe levensverzekeringsproductie op gestandaardiseerde basis	245	403	- 39%
Stortingen	12	0	-
Inkomsten genererende beleggingen	3.741	3.130	20%
Medewerkers (# exclusief loondienstagenten)	1.931	1.759	10%



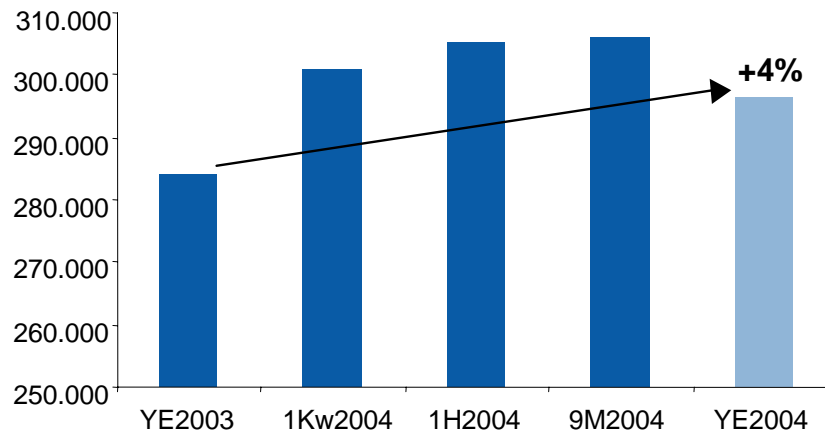
**Nieuwe levensverzekeringsproductie op gestandaardiseerde basis per kanaal**



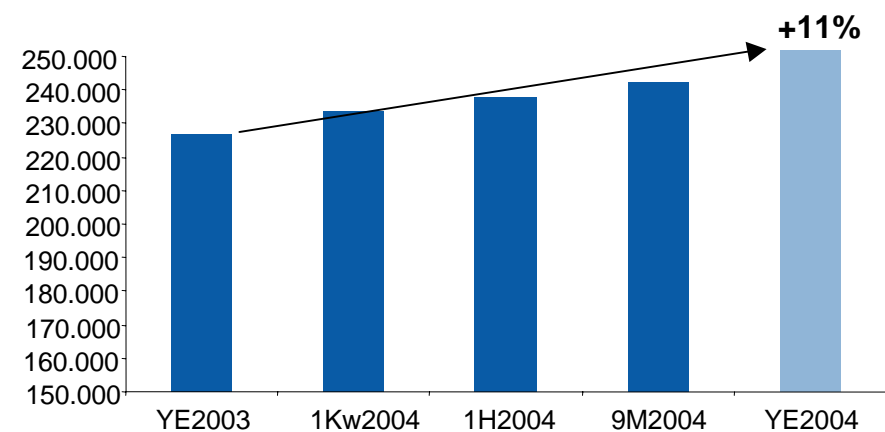
Overige landen (EUR miljoenen)	2004	2003	Δ
Omzet	1.491	1.393	7%
<b>Winst vóór gerealiseerde winsten en verliezen op aandelen en vastgoed</b>	109	76	43%
Nieuwe levensverzekeringsproductie op gestandaardiseerde basis	245	403	- 39%
Stortingen	12	0	-
Inkomsten genererende beleggingen	3.741	3.130	20%
Medewerkers (# exclusief loondienstagenten)	1.931	1.759	10%



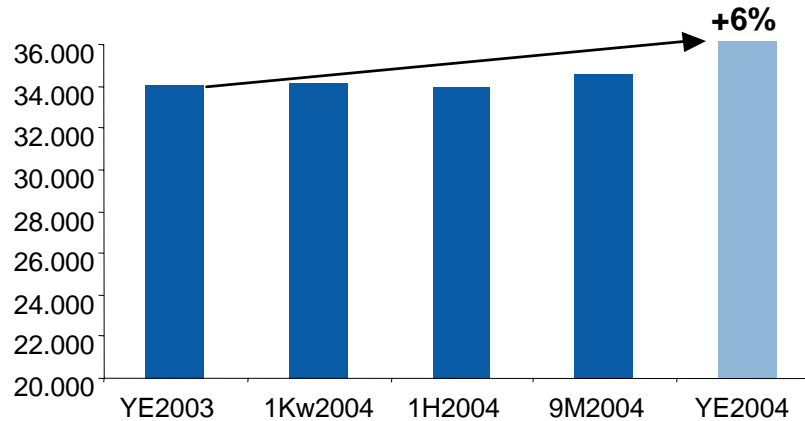
**TOTAAL (EUR miljoenen)**



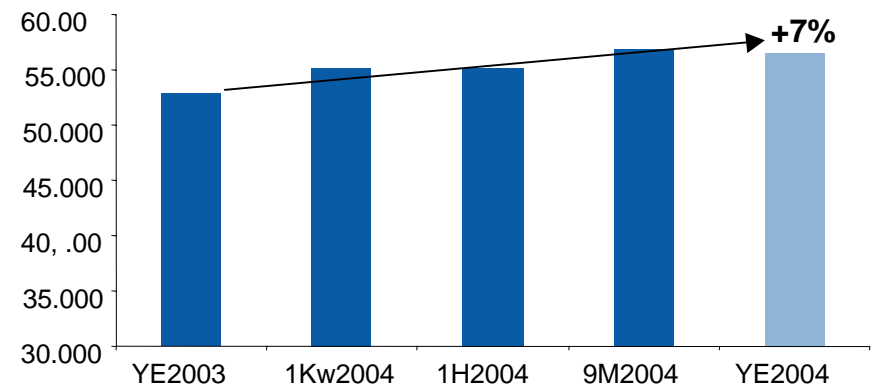
**AMERIKA (USD miljoenen)**



**VK (GBP miljoenen)**

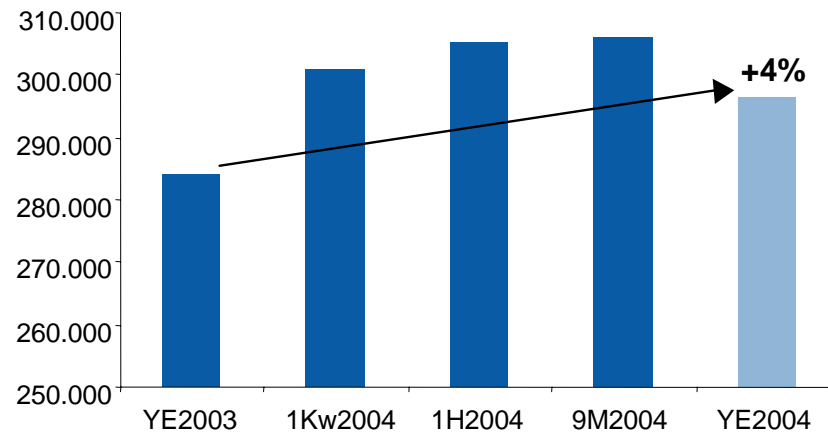


**NEDERLAND (EUR miljoenen)**

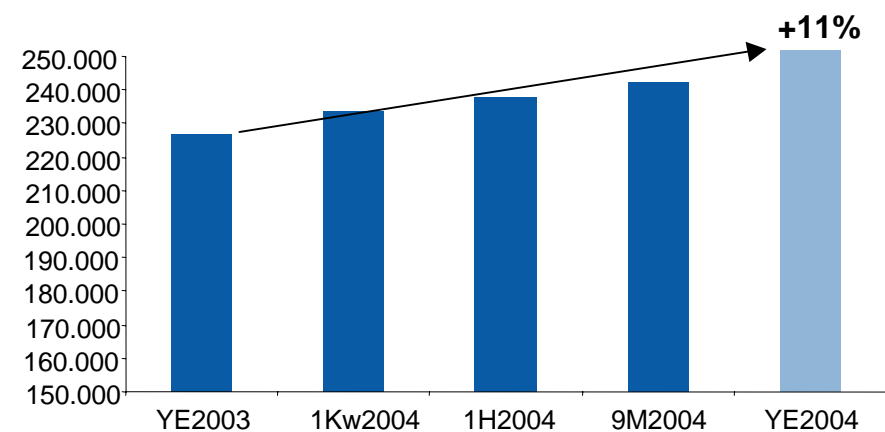




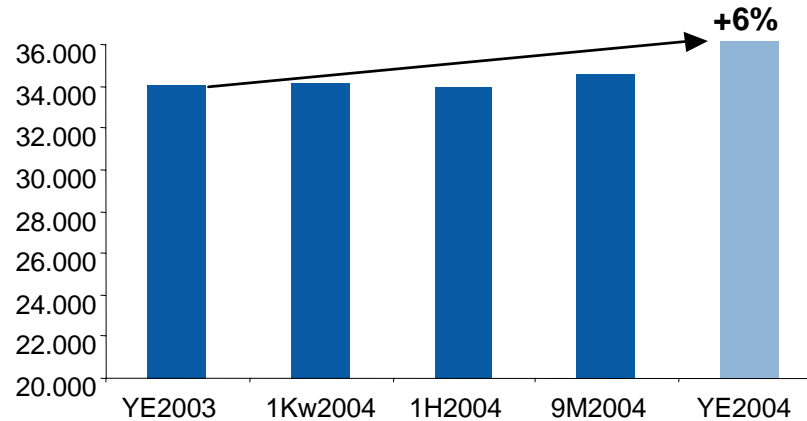
**TOTAAL (EUR miljoenen)**



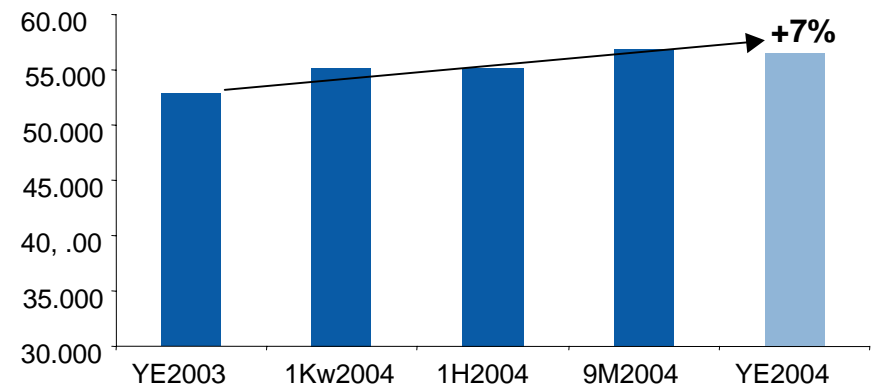
**AMERIKA (USD miljoenen)**



**VK (GBP miljoenen)**



**NEDERLAND (EUR miljoenen)**



In miljoenen	2004	2003	Δ	
Amerika (USD)	1.819	1.764	3%	<p>Kosten voor pensioenen medewerkers</p> <p>Hogere kosten m.b.t. regelgeving en compliance gecompenseerd door kostenbesparingen</p>
Nederland (EUR)	670	579	16%	<p>Voorziening voor uitkeringen voor gepensioneerde medewerkers (FAS 106)</p>
AEGON UK (GBP)	333	337	- 1%	<p>Kosten 2% lager op vergelijkbare basis</p>
Overige landen (EUR)	118	127	- 7%	<p>Overname IFA's</p> <p>Gerealiseerde kostenbesparing van GBP 24 miljoen</p>
Holding co's (EUR)	370	67	n.m.	
TFC	291	-	n.m.	<p>Consolidatie van de resterende TFC activiteiten</p>
Overige	79	67	18%	
Totaal (EUR)	3.111	2.820	10%	
Totaal excl. TFC (EUR)	2.820	2.820	0%	<p>Stabiel wanneer wordt gecorrigeerd voor het effect van de consolidatie van TFC (stijging van 5% bij constante wisselkoersen)</p>

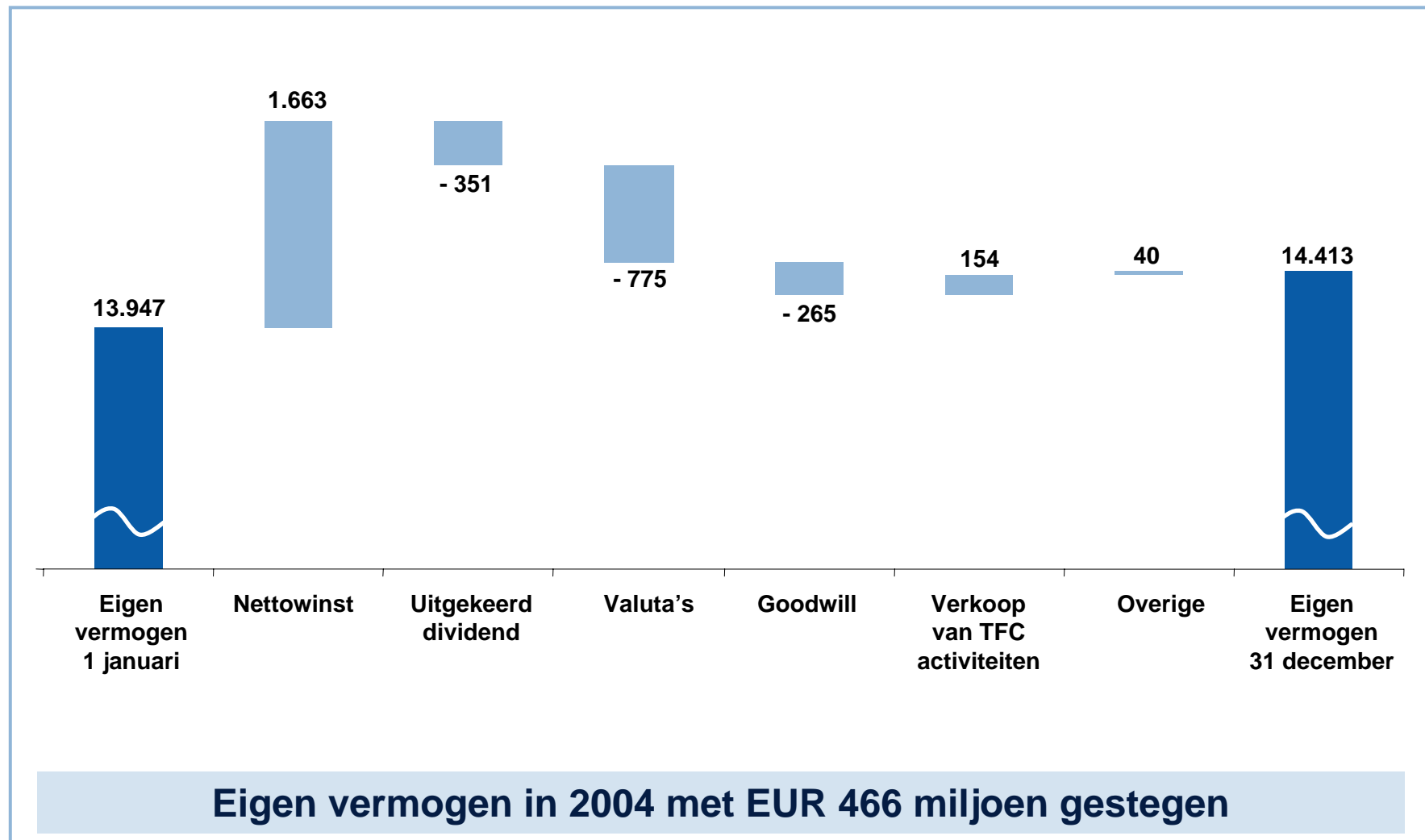
In miljoenen	2004	2003	Δ	
Amerika (USD)	1.819	1.764	3%	<p>Kosten voor pensioenen medewerkers</p> <p>Hogere kosten m.b.t. regelgeving en compliance gecompenseerd door kostenbesparingen</p>
Nederland (EUR)	670	579	16%	<p>Voorziening voor uitkeringen voor gepensioneerde medewerkers (FAS 106)</p>
AEGON UK (GBP)	333	337	- 1%	<p>Kosten 2% lager op vergelijkbare basis</p>
Overige landen (EUR)	118	127	- 7%	<p>Overname IFA's</p> <p>Gerealiseerde kostenbesparing van GBP 24 miljoen</p>
Holding co's (EUR) TFC Overige	370 291 79	67 - 67	n.m. n.m. 18%	<p>Consolidatie van de resterende TFC activiteiten</p>
Totaal (EUR)	3.111	2.820	10%	<p>Stabiel wanneer wordt gecorrigeerd voor het effect van de consolidatie van TFC (stijging van 5% bij constante wisselkoersen)</p>
Totaal excl. TFC (EUR)	2.820	2.820	0%	

<b>Vermogenspositie holding niveau (in EUR miljoenen)</b>	<b>31/12/2004</b>	<b>31/12/2003 als aangepast</b>
<b>Eigen vermogen</b>	<b>14.413</b>	<b>13.947</b>
<i>Junior perpetual capital securities</i>	1.317	-
<b>Overig risicodragend waardepapier</b>	<b>1.895</b>	<b>1.925</b>
<b>Langlopende schulden en achtergestelde schulden, gerelateerd aan verzekeringsactiviteiten</b>	<b>2.524</b>	<b>3.740</b>
<b>Totale vermogensbasis</b>	<b>20.149</b>	<b>19.612</b>
<b>Eigen vermogen / totale vermogensbasis</b>	<b>72%</b>	<b>71%</b>
<b>(Eigen vermogen + <i>perpetuals</i> + risicodragend waardepapier) / totale vermogensbasis</b>	<b>87%</b>	<b>81%</b>

**Kwaliteit vermogensbasis AEGON in 2004 verder versterkt**

<b>Vermogenspositie holding niveau (in EUR miljoenen)</b>	<b>31/12/2004</b>	<b>31/12/2003 als aangepast</b>
<b>Eigen vermogen</b>	<b>14.413</b>	<b>13.947</b>
<i>Junior perpetual capital securities</i>	1.317	-
<b>Overig risicodragend waardepapier</b>	<b>1.895</b>	<b>1.925</b>
<b>Langlopende schulden en achtergestelde schulden, gerelateerd aan verzekeringsactiviteiten</b>	<b>2.524</b>	<b>3.740</b>
<b>Totale vermogensbasis</b>	<b>20.149</b>	<b>19.612</b>
<b>Eigen vermogen / totale vermogensbasis</b>	<b>72%</b>	<b>71%</b>
<b>(Eigen vermogen + <i>perpetuals</i> + risicodragend waardepapier) / totale vermogensbasis</b>	<b>87%</b>	<b>81%</b>

**Kwaliteit vermogensbasis AEGON in 2004 verder versterkt**



- ◆ **Verdere verbetering van de onderliggende winstontwikkeling**
  - **Sterke winstbijdrage van alle belangrijke landenunits**
- ◆ **Nadruk op kernactiviteiten**
- ◆ **Uitbreiding strategisch distributiecapaciteit**
- ◆ **Versterkte vermogenspositie**
- ◆ **Goed gepositioneerd om mogelijkheden voor winstgevende groei te benutten**





<i>Bedragen in miljoenen EUR, behalve gegevens per aandeel</i>	<b>IFRS 2004</b>	<b>DAP 2004</b>
<b>Operationeel resultaat vóór belasting</b>	<b>1.813</b>	<b>n.a.</b>
<b>Winst vóór belasting</b>	<b>2.773</b>	<b>2.165</b>
<b>Nettowinst</b>	<b>2.259</b>	<b>1.663</b>
<b>- per aandeel</b>	<b>1,38</b>	<b>1,05</b>
<b>Eigen vermogen 31 december, 2004</b>	<b>14.938</b>	<b>14.413</b>
<b>- per aandeel</b>	<b>8,41</b>	<b>8,06</b>

<i>Bedragen in miljoenen EUR, behalve gegevens per aandeel</i>	IFRS 2004	DAP 2004
Operationeel resultaat vóór belasting	1.813	n.a.
Winst vóór belasting	2.773	2.165
Nettowinst	2.259	1.663
- per aandeel	1,38	1,05
Eigen vermogen op 31 december, 2004	14.938	14.413
- per aandeel	8,41	8,06

(in miljoenen, behalve gegevens per  
aandeel)

IFRS

2004

**Amerika (USD)**

**2.018**

**Nederland (EUR)**

**172**

**Verenigd Koninkrijk (GBP)**

**152**

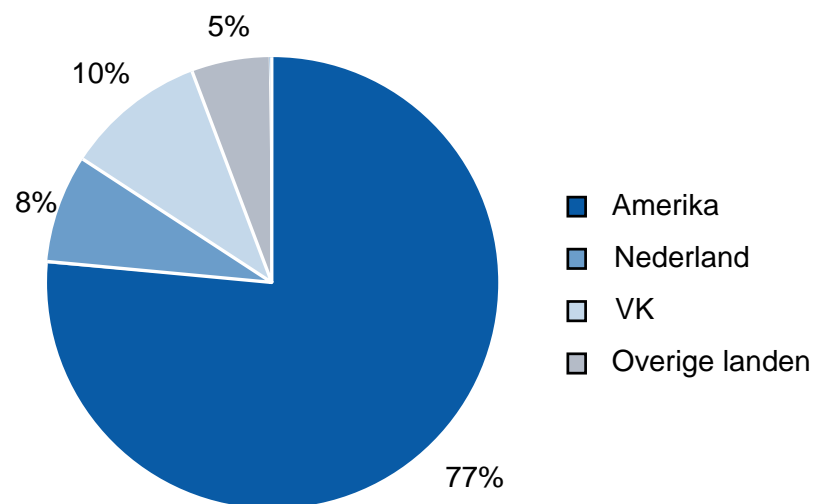
**Overige landen (EUR)**

**117**

*Totaal groep (EUR)*

*1.813*

## Operationeel resultaat vóór belasting \*



\* Exclusief financieringslasten en overige

